

## PERSONALIEN



**Thomas Beck**



**Michael Schweizer**

Thomas Beck wurde als Managing Director im internationalen Bereich von Bodenbelägen tätig. Michael Schweizer wurde als Geschäftsvorstand im Bereich Bodenbeläge in der Schweiz eingesetzt.

### Walter Elberich ist Key Account Manager Nord

Am 1. Juni 2019 wurde Walter Elberich als Geschäftsvorstand im Bereich Bodenbeläge in der Schweiz eingesetzt. Er ist als Key Account Manager Nord für die Regionen Basel, Mittelland und Tessin zuständig.



**Uli Glensk**

Uli Glensk ist der Business Director und verfügt über langjährige Erfahrung im internationalen Bereich von Bodenbelägen.

### US Floors: Hilbert berät Nordrhein-Westfalen

US Floors, ein führender Hersteller von Bodenbelägen, hat sich in Nordrhein-Westfalen für den Aufbau der Marke Ceramic im gesamten Hilbert-Vertraggebiet entschieden. Die Hilbert-Verträge sind ein wichtiger Bestandteil der Strategie der US Floors in der Region.



**George Hilbert**

George Hilbert ist der Business Director für den Bereich Nordrhein-Westfalen.

### Project Floors: Key Account Betreuung verstärkt

Project Floors hat sein Key Account Management in der Region Nordrhein-Westfalen verstärkt. Die Hilbert-Verträge sind ein wichtiger Bestandteil der Strategie der Project Floors in der Region.



**Stefan Müller**

Stefan Müller ist der Business Director für den Bereich Nordrhein-Westfalen. Er verfügt über langjährige Erfahrung im internationalen Bereich von Bodenbelägen.

Stefan Müller ist der Business Director für den Bereich Nordrhein-Westfalen. Er verfügt über langjährige Erfahrung im internationalen Bereich von Bodenbelägen.



**Tom Müller**

Tom Müller ist der Business Director für den Bereich Nordrhein-Westfalen. Er verfügt über langjährige Erfahrung im internationalen Bereich von Bodenbelägen.

### Direct Handling I: Ganger verstärkt Südwestfalen

Das Unternehmen Direct Handling ist ein führender Hersteller von Bodenbelägen in der Region Südwestfalen.



**Markus Ganger**

Markus Ganger ist der Business Director für den Bereich Südwestfalen. Er verfügt über langjährige Erfahrung im internationalen Bereich von Bodenbelägen.

### Direct Handling II: Caduff für drei Gebiete zuständig

Direct Handling II hat Beat Caduff als Business Director für die Regionen Basel, Mittelland und Tessin eingesetzt. Er verfügt über eine handwerkliche Ausbildung als Kachelofenbauer und Fliesenleger.



**Beat Caduff**

Beat Caduff ist der Business Director für die Regionen Basel, Mittelland und Tessin. Er verfügt über eine handwerkliche Ausbildung als Kachelofenbauer und Fliesenleger.

**Professionelle Werkzeuge**

**Beschichtungen einfach und exakt auftragen!**

**Neues Beschichtungsgerät mit 100 cm Durchmesser**

**Jetzt bei 2.000 €**

**abgeben! (inkl. MwSt.)**